



B2B МАРКЕТПЛЕЙС

**Платформа простых и удобных заказов у дистрибьюторов
и производителей товаров в категориях food & non-food**



bybuy.kz

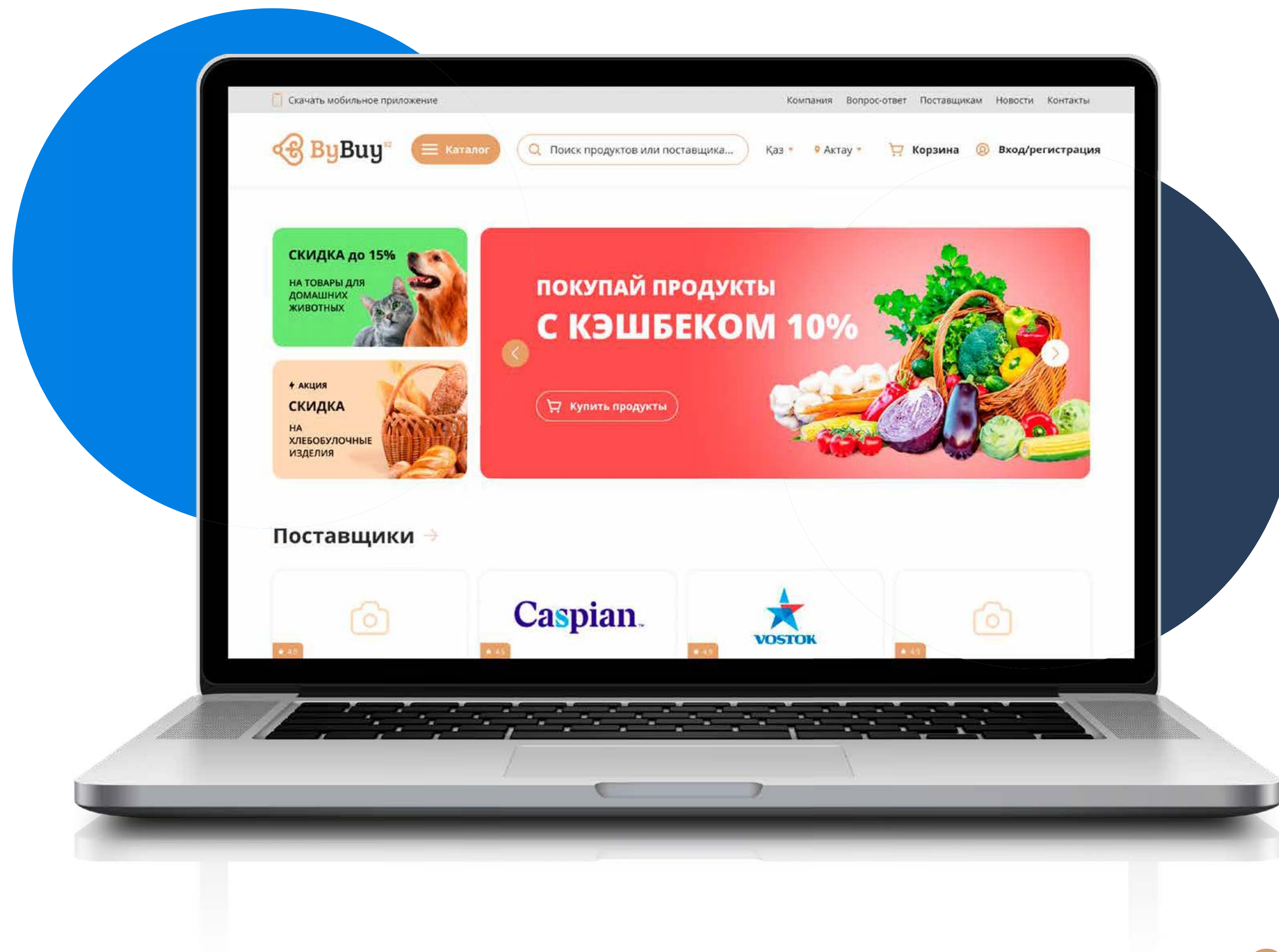


Проект компании VyTech




Создан для того, чтобы соединить дистрибьюторов и производителей товаров категории food & non-food с покупателями. Сделать заказ товаров простым и удобным.

Бизнес модель платформы

DBS (Delivery By Seller) – бизнес-модель доставки, при которой маркетплейс предоставляет площадку для оформления сделки между продавцом и покупателем; все процессы по хранению, комплектации и доставки закрывает продавец.



Дистрибьютору и производителю





- 
 Вы задумывались с какими проблемами сталкивается ваш клиент?
- 
 Сколько времени он тратит на общение с торговым агентом и оформление заказа?
- 
 А если агент уволился? Заболел? Не отвечает на звонки? Или перепутал заявку?


А теперь всё это умножьте на 20

В среднем одну торговую точку посещает до 20 агентов.



Мы провели опрос среди торговых точек и точно знаем






-  Чтобы сделать заказ закупщик иногда самостоятельно ищет агента
-  Случаются сбои в поставках по вине агента
-  2-3 часа в день закупщик тратит на работу с агентами и закупками (переписка в WhatsApp, звонки, встречи)
-  Невозможно выбрать новый товар когда каталог в виде таблицы Excel

и это далеко не все боли торговых точек...



Мы знаем чего хотят ваши клиенты!



- 
 Больше времени тратить на работу с закупками
- 
 Самостоятельно делать заказ в приложении или на сайте в удобное для себя время не дожидаясь агента
- 
 Видеть картинку и описание товара
- 
 Иметь возможность сравнивать цены и выбрать поставщика
- 
 Делать всего 1 заказ вместо 20 на каждого поставщика
- 
 Видеть историю своих заказов и повторять его в один клик

**А самое главное, больше времени
уделять семье и развитию бизнеса**

Маркетплейсы плотно вошли в нашу жизнь



Почему B2B рынок продуктов питания остаётся в стороне?

Почему мы до сих пор принимаем заказы через ...



Заказы через визиты в торговые точки

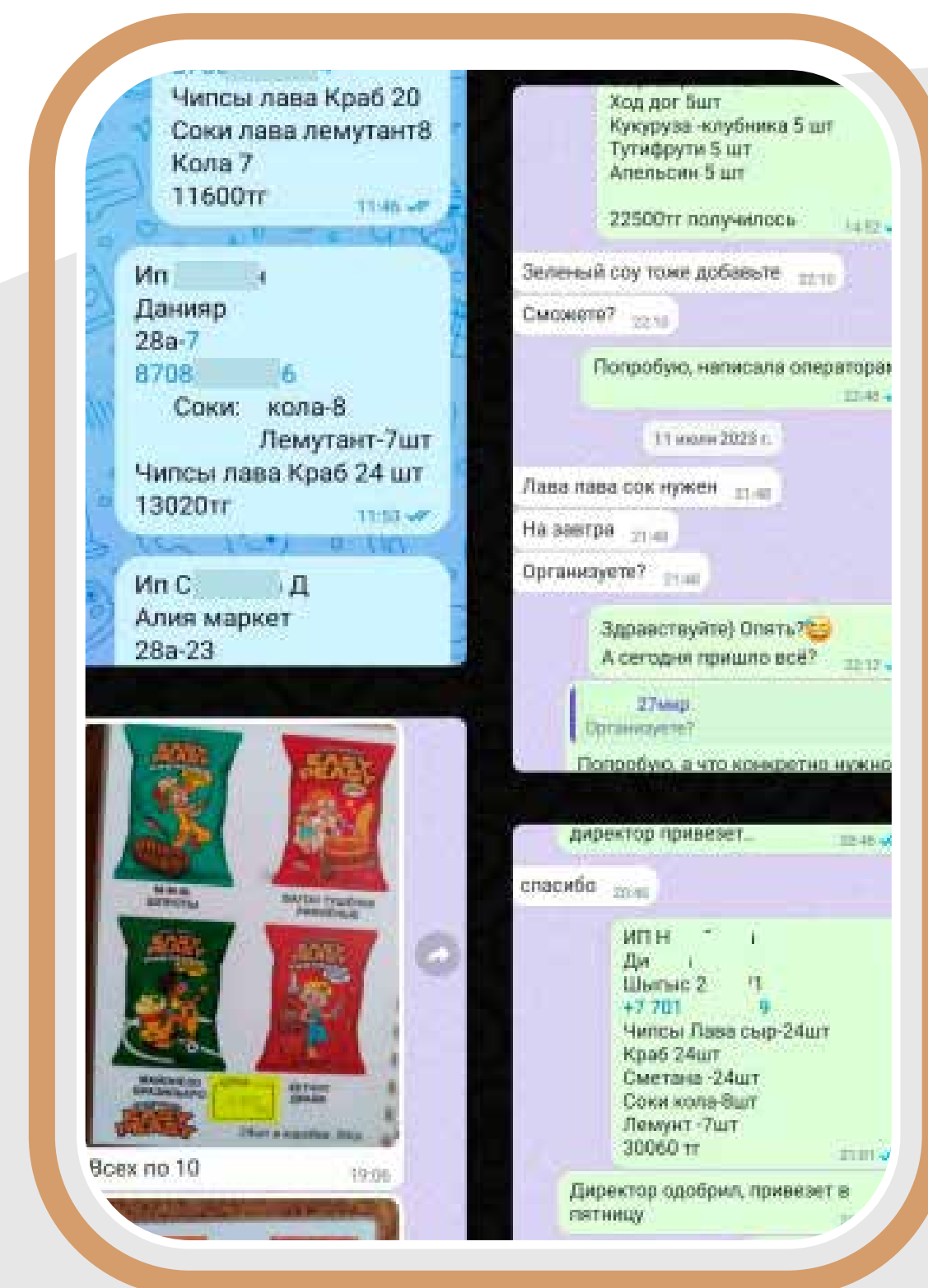


Заказы через звонки



Заказы через электронную почту

Заказы через WhatsApp




B2B Маркетплейс по продаже товаров категории food & non-food

Маркетплейс - это место встречи покупателей и продавцов, за сделки между которыми взимается комиссия.

Все мы уже давно привыкли заказывать товар через маркетплейсы

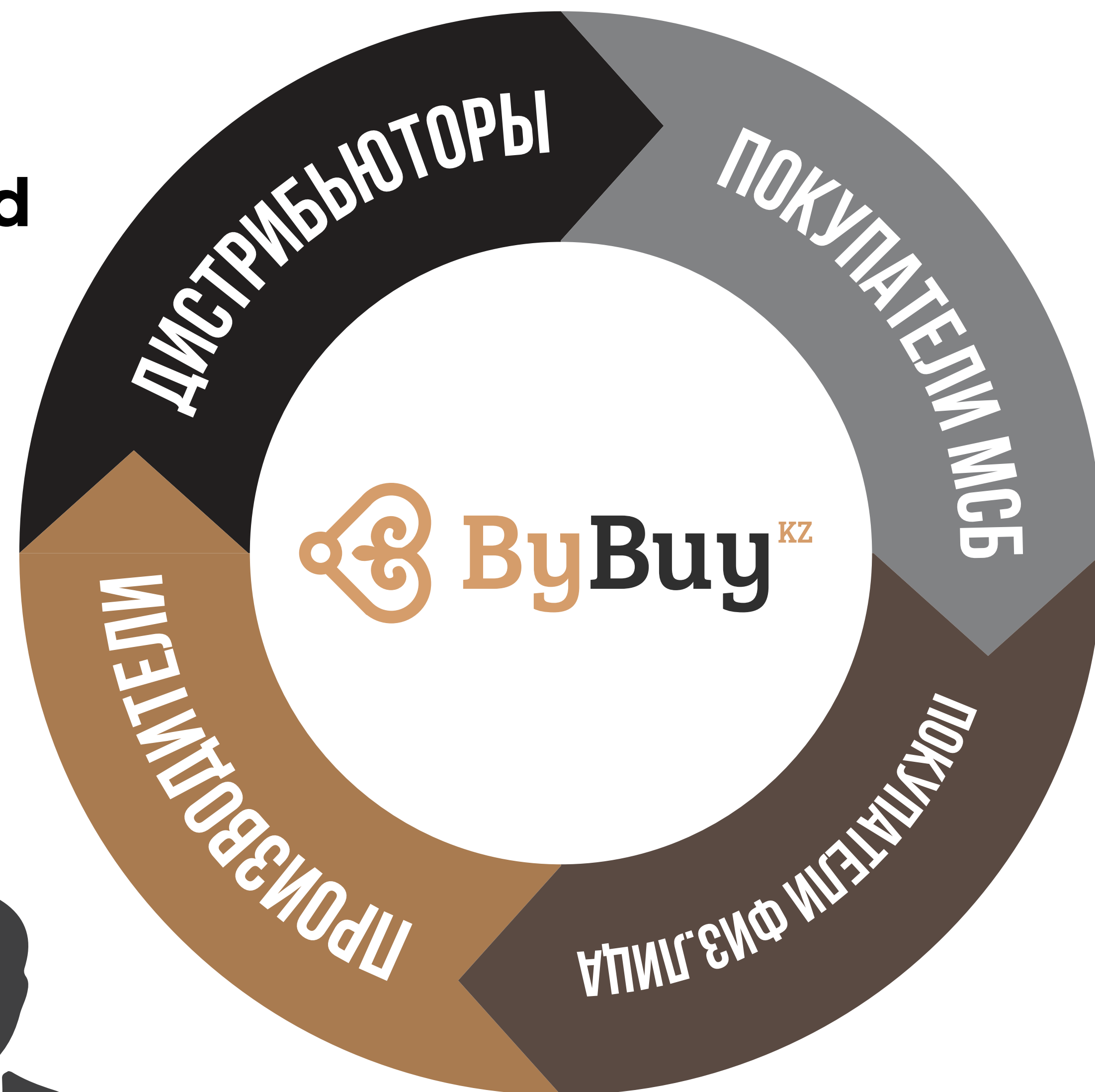


Kaspi.kz

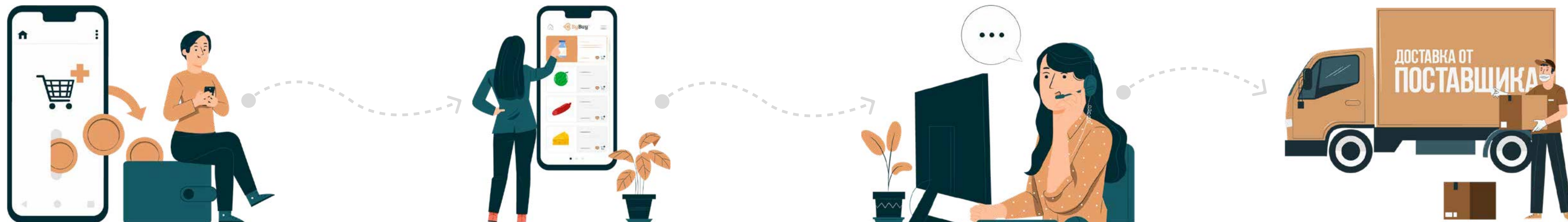


Где купить продукты оптом?

На Бай Бай!



Как работает сервис VyBuy



**Публикуете
ваше предложение
у нас на сервисе**

**Клиенты выбирают
лучшее предложение
и оформляют заказ**

**Передаем заказ
поставщику в его
учётную систему**

**Поставщик
доставляет товар
по адресу**

1 ПРОСТО
Регистрируетесь и оформляете
один заказ. Система сама
разобьёт его по поставщикам.

2 УДОБНО
Оплачиваете товар
напрямую поставщику
удобным для вас способом.

3 БЫСТРО
Поставщики доставляют
товар на следующий день
вместе с документами.

Как маркетплейс решает задачи клиентов?



Поставщики

- **Размещение товара через интеграционный модуль**
- **Выгрузка данных в своем формате**
- **Обработка заказа в личном кабинете**
- **Новый цифровой канал продаж без затрат на разработку и продвижение**

Покупатели

- **Актуальные остатки и цены** (Сравнивайте предложения и выбирайте самые выгодные)
- **Простой выбор как на Kaspi или Wildberries**
- **Оформление заказа без звонка менеджеру**
- **Экономия времени** (Оформляйте заказ в несколько кликов в любое удобное время. Оформление одного заказа сразу на нескольких поставщиков)

ВыВы Обеспечивает поддержку клиентов на всех этапах сделки



Подключение поставщиков к платформе VyVu

Регистрация

- Вы оставляете заявку на размещение в каталоге
- Мы рассматриваем заявку и связываемся с вами
- Подписание Договора присоединения или соглашения с офертой
- Регистрация ЮЛ на платформе

Интеграция

- Файл в личном кабинете Excel / XML
- API
- Интеграционный модуль 1С

Онбординг

- Обучение работе в личном кабинете
- Сопровождение сделок
- Личный менеджер поставщика

УСЛОВИЯ

- Единая ценовая политика для сервиса и торговой команды
- На всех товарах проставлены штрихкоды
- Собственная логистика и доставка товаров
- Обновление остатков и цен минимум 1 раз/сутки
- Наша комиссия 2% за обработку заказа

Маркетплейс VyVu - это простой способ привлечь новых клиентов и повысить продажи.

Личный кабинет поставщика

- Отслеживайте информацию по продажам
- Загружайте и обновляйте прайс листы
- Управляйте всеми параметрами заказа
- Редактируйте данные о компании
- Получайте уведомления о новых заказах

Скоро

- Обменивайтесь всеми документами через ЭДО
- Общайтесь и уточняйте необходимые параметры в чате



Способ обновления прайс листа

Мгновенное обновление каталога. Интеграция с 1С, загрузка прайса через YML, API, Excel, API



Excel

Самостоятельная загрузка в личном кабинете



YML / XML

Загрузка в личном кабинете
<https://yandex.ru/support/products/export/yml.html>

Обновляем автоматически
1 раз в сутки



1С УТ 8

Предоставляем обработку для 1С:Управление торговлей 8



API

Подключите свою учётную систему по API и управляйте прайсами и заказами



Ваш персональный менеджер всегда поможет с подготовкой вашего каталога



Допускаются к загрузке пока только товары со штрихкодом

Преимущества для поставщика и производителя



Новый Online канал продаж без затрат на разработку, продвижение и рекламу.



Мгновенная передача заказов поставщику в личный кабинет или в 1С.



Прием неограниченного количества заказов в любое время 24/7.



Сравнивайте свои предложения с конкурентами и формируйте эффективные промо.

А так же

- Оформление карточки товара и интернет продвижение на нашей стороне.
- Самый простой способ привлечения новых клиентов и увеличения объема продаж.
- Эффективное продвижение новых брендов.
- Бесплатные и платные форматы размещения рекламы на платформе.
- Личный кабинет поставщика для работы с заказами.
- Эффективная работа с рекламациями.

Преимущества для поставщика и производителя



Возможность проводить промо и маркетинговые акции.



Мгновенное обновление каталога любым удобным способом: API, XML, 1С, Excel.



Персональный менеджер и техническая поддержка.



Прозрачная отчетность по продажам и рыночным ценам.

СКОРО

- Индивидуальные прайс листы для ваших клиентов.
- Обмен документами и подписание через ЭЦП.
- Чат между покупателем и продавцом.
- Запуск новинок и промо через все каналы коммуникации: email, push, баннеры, смс.
- Разные виды промо механик для продвижения на платформе.
- Генерация прайс-листа в PDF с картинками.
- Собственный онлайн магазин на основе вашего прайса.

Кто покупатель на сервисе?

В первую очередь покупатели это малый и средний бизнес в сфере торговли и общепита:



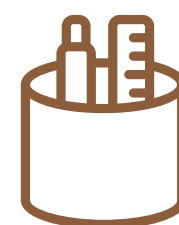
Продуктовые
магазины



Сфера
услуг



Мини-
маркеты



Офисы



Сфера
развлечения



Общепит



Кофейни

(Продуктовый магазин, Мини-маркет, Киоск, палатка, Кофе-поинт, Кафе, бар, ресторан, Офис, Бизнес в сфере услуг)

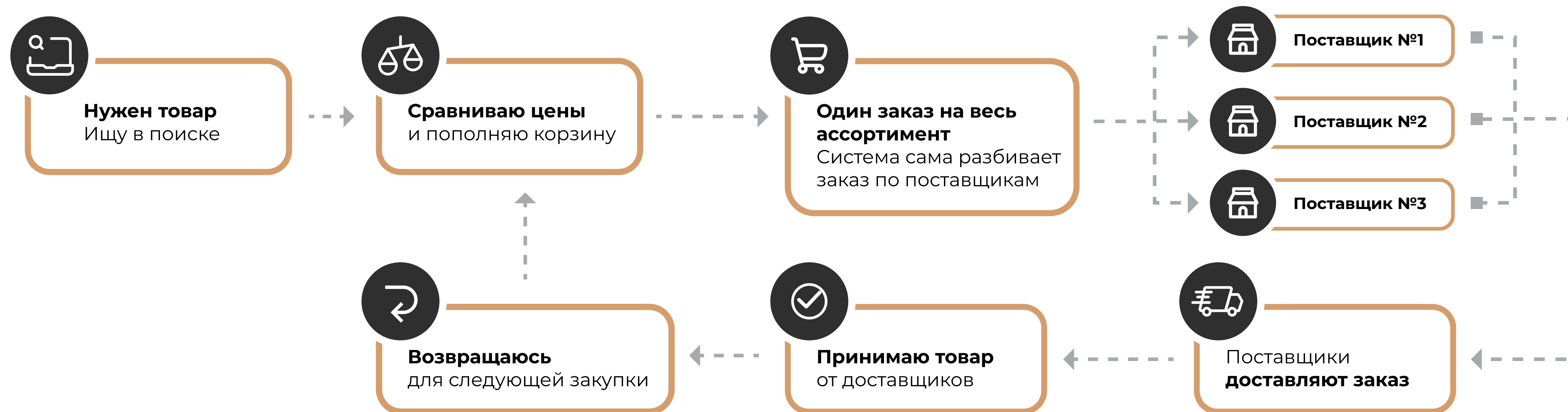


Физические лица

Также мы смотрим и на физических лиц, так как в Казахстане и особенно в Мангистауской области большие семьи которые совершают оптовые закупки продуктов питания.

Наша цель упростить предпринимателям привычные процессы закупок и помочь сэкономить время и деньги.

Как работает сервис VyVy со стороны покупателя



Без комиссий и наценок

Сервис бесплатен для покупателя. Покупатель платит напрямую поставщику по тем ценам, которые указал поставщик на свои товары.



Способы оплаты и возврат

Покупатель платит любым удобным способом что указано у поставщика: наличные, карта, счёт на оплату. Доступен возврат товара, если не устраивает качество.



Доставка

Географию доставки определяет сам поставщик. В 95% случаев доставка бесплатна. Доставит товар поставщик, у которого вы сделали заказ.

Преимущества для покупателя

ВЫБОР ЛУЧШИХ ЦЕН

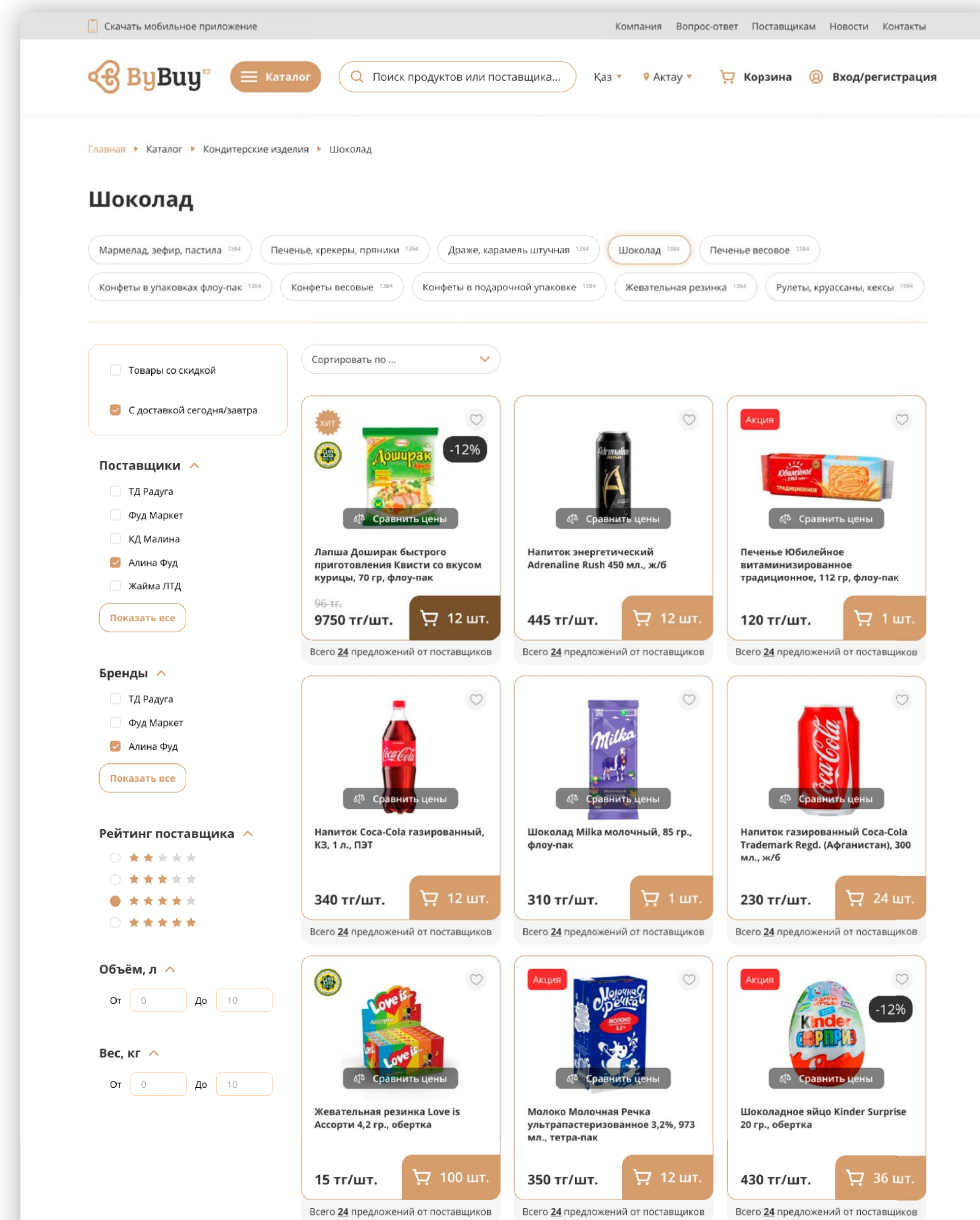
- Самое большое количество предложений, промо и акций для бизнеса
- Сравнивайте предложения и выбирайте самые выгодные
- Мониторинг цен на рынке, ежедневно обновляем прайс-листы поставщиков

ЭКОНОМИЯ ВРЕМЕНИ

- Оформляйте заказ в несколько кликов в любое удобное время
- Оформление одного заказа сразу на нескольких поставщиков
- Быстрый повтор заказа в один клик
- История всех заказов, избранные товары и поставщики

- Сервис бесплатен для покупателей
- Доступен возврат товара, если не устраивает качество
- Бесплатная доставка от поставщика

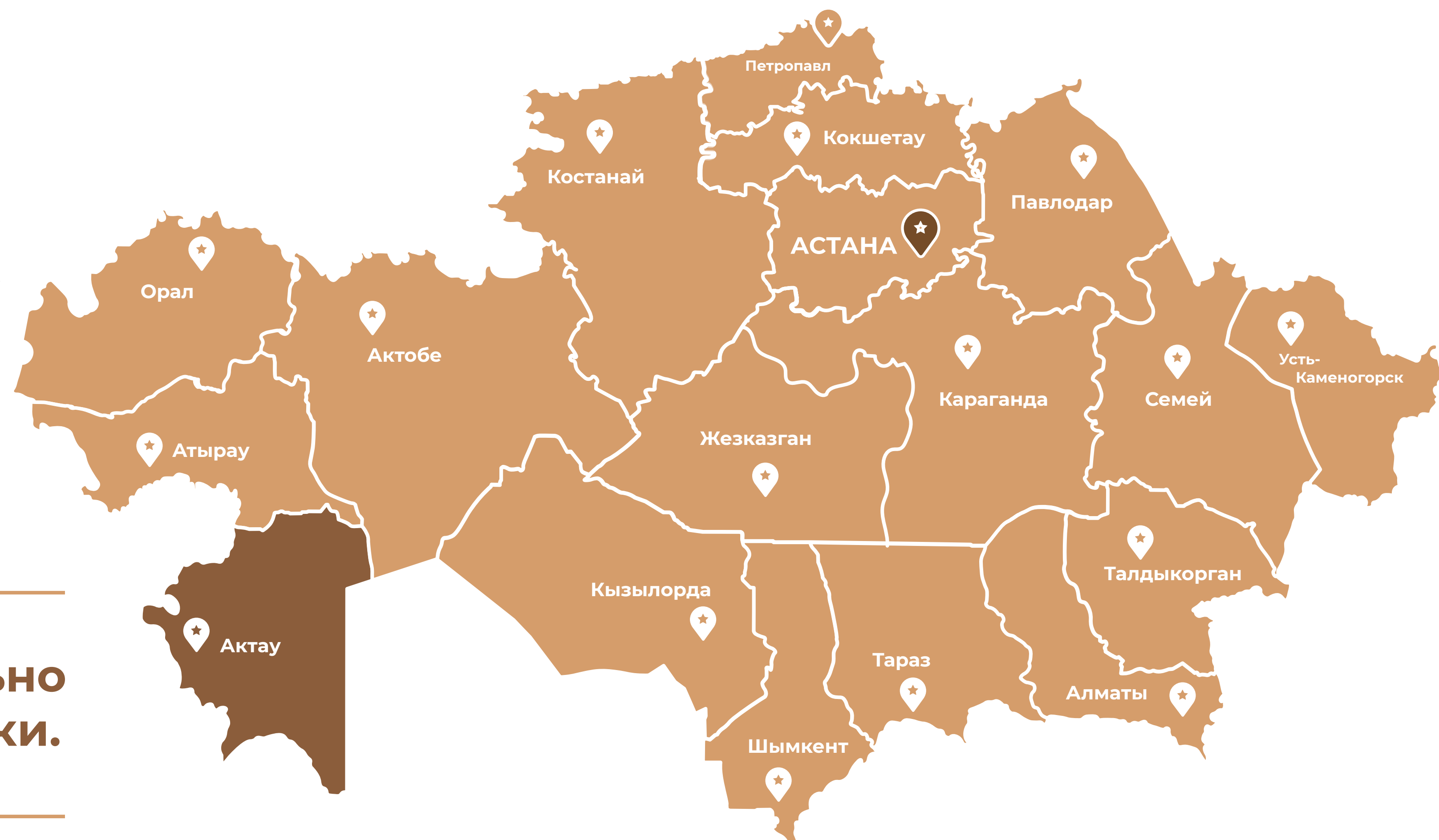
- Только проверенные поставщики
- Поставщик привезет документы вместе с товаром
- Удобный способ оплаты на выбор



География работы сервиса весь Казахстан

Сервис работает локально в каждом городе Республики Казахстан

- Клиенты из Алматы доступны для заказа товары поставщиков из Алматы
- Клиенту из города Актау доступны для заказа товары поставщиков из Актау



Поставщик самостоятельно выбирает регион доставки.

Работа с b2b маркетплейсом это...

✓ Новый канал продаж
Online

✓ Снижение издержек

✓ Новые регионы

✓ Анализ рынка

✓ Увеличение объемов
продаж

✓ Рост наценки

✓ Эксперименты
с ассортиментом

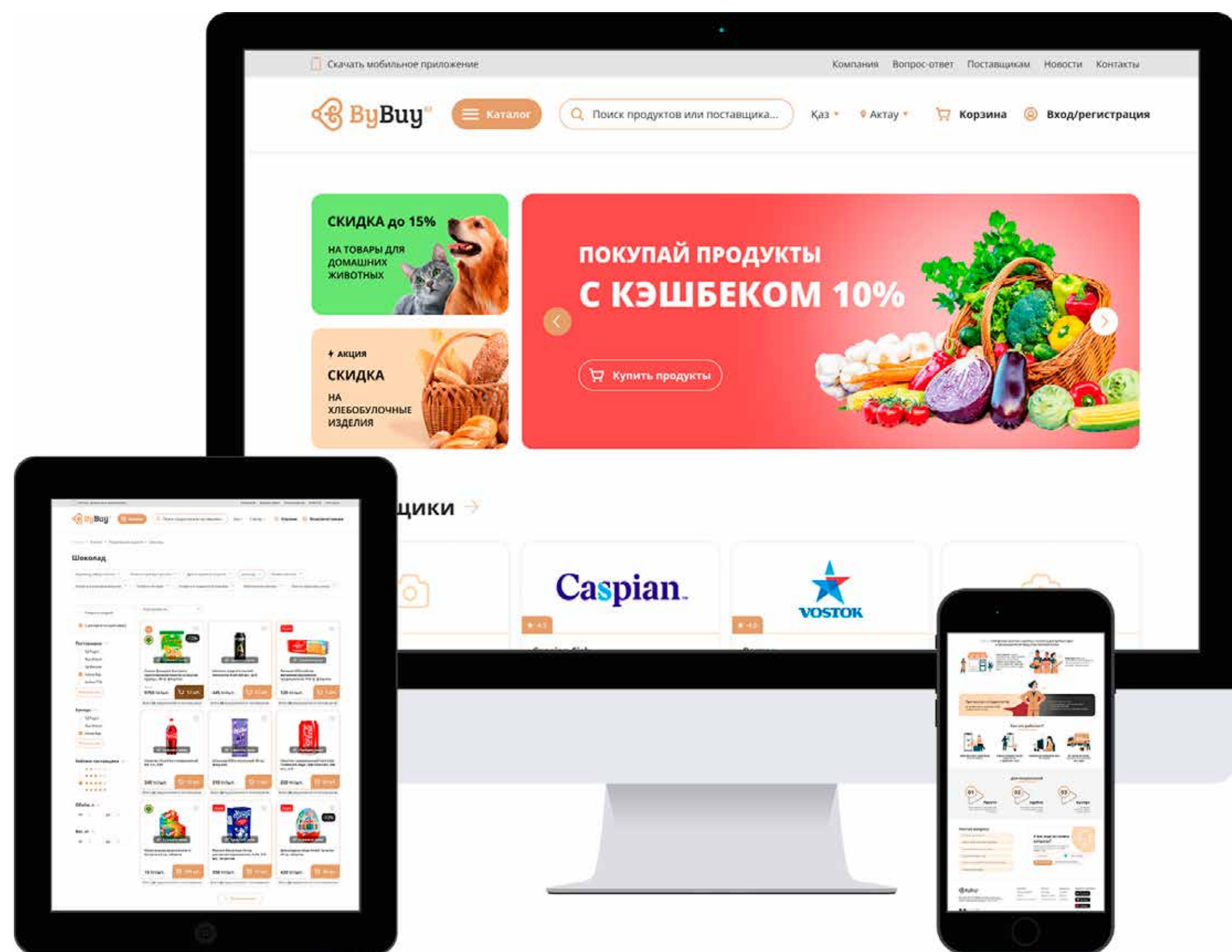
✓ Работа с рекламациями

✓ Оборачиваемость

✓ Тестирование гипотез

**... ваш вклад
в формирование
онлайн рынка**

Платформы VyVy



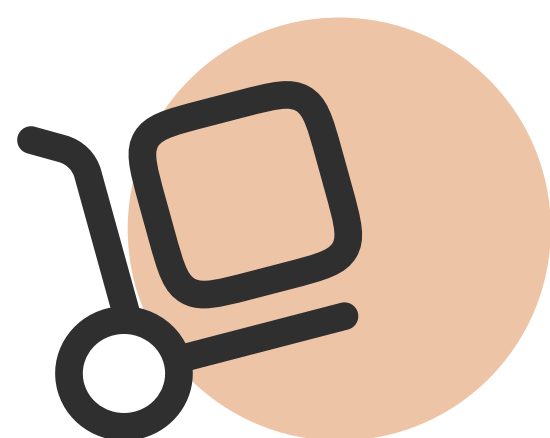
Сайт vyvy.kz и мобильная версия



Мобильное приложение

Скоро

Финансовая схема взаиморасчетов сервиса и продавца



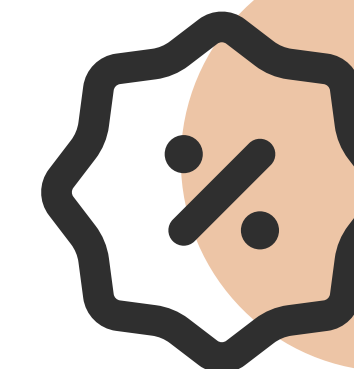
С 1 по 31 число каждого месяца вы отгружаете товары по заказам с сервиса.



2 числа каждого месяца мы отправляем вам сверку по всем выполненным вами заказам.



В течении 5 рабочих дней сверяемся и подписываем акты.



В течении 5 рабочих дней оплачиваете наше вознаграждение.



Отчетный период по умолчанию с 1 по 31 число каждого месяца.
В случае необходимости, отчетный период может быть разделен на две части.



Приглашаем к сотрудничеству дистрибьюторов и производителей товаров категории food & non-food

Условия сотрудничества



Единая ценовая политика
для сервиса
и торговой команды



На всех товарах
проставлены штрихкоды



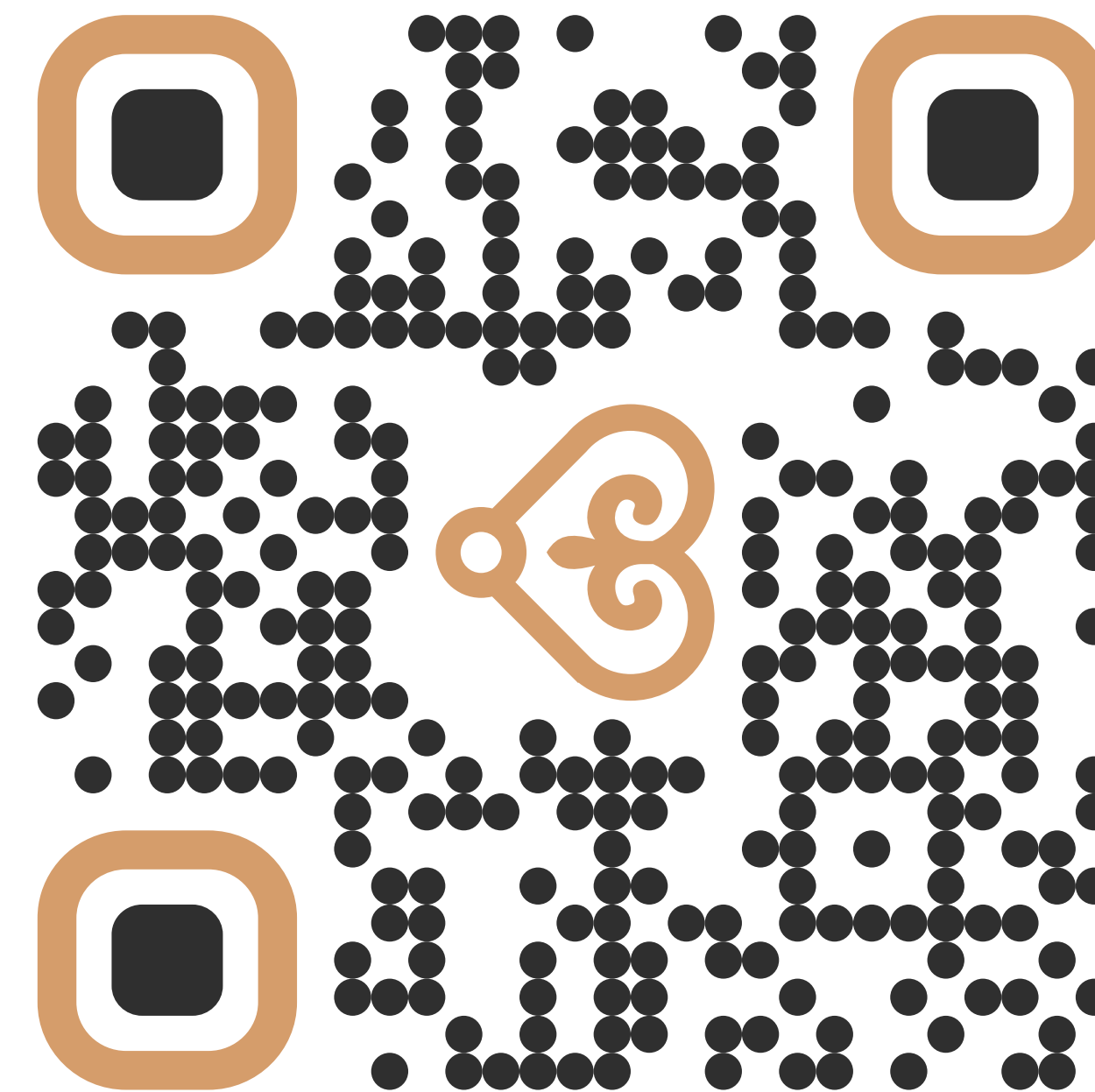
Собственная логистика
и доставка товаров



Комиссия сервиса 2%
за обработку заказа



**СПАСИБО
ЗА ВНИМАНИЕ!**



**Зубрицкий Ян
Директор по развитию**

yan@bytech.kz
+7 705 504 22 80 WhatsApp